

# 商人舎2019年 ミドルマネジメント研修会

中堅幹部育成の大好評セミナー



## 人をつくり、人を残す。

商人舎はこれまで1000名を超えるナレッジ・マネジャーを輩出しています!

第16回

2019年  
9月10日火・11日水・12日木

2泊3日

(会場) ニューウェルシティ湯河原「大観の間」  
(宿泊) ニューウェルシティ湯河原

- 自らのエンジンを持った「脱グライダー型」経営幹部候補、ミドル層養成のための研修会です。
- 商業に携わるロマンと商人としての志を学びます。
- ドラッカー・マネジメントをベースとしたポストモダンのビジネス・ナレッジを教授します。
- 必須の経営知識と現場運営技術を国内最高の講師陣が指導します。
- 集中して学び、復習・習得し、交流し、自ら変わるハードワークの2泊3日です。

ドラッカーのマネジメントをベースにした  
幹部候補生向け17講座

### 研修会スケジュール

1日目  13:00 ▼ 20:00	私たちの小売流通・サービス産業	結城義晴 講師
	ナレッジ・マネジャーのためのマネジメント①	
	52週マーチャンダイジング①②	
	プロモーション&ストアコンパリゾン	
2日目  8:15 ▼ 20:00	第1回 理解度テスト	結城義晴 講師
	ナレッジ・マネジャーのためのマネジメント②	
	計数の基礎&応用①②③	
	ドラッカー・マネジメントの実践法(70分) ・Q&A(20分)	井坂康志 講師
	ナレッジ・マネジャーのためのマネジメント③	
	リーダーシップとモティベーション①②	
3日目  8:15 ▼ 15:20	第2回 理解度テスト	高野保男 講師
	作業とオペレーション・システム①②	
	リーダーシップとモティベーション③	
	【総括講義】自ら、われ!	

\*各講義間の休憩・昼食休憩を含みます。 \*一部スケジュールを変更する場合があります。

# 国内最高の講師陣が最新の知識と技術を提供します。※講義順



## 結城義晴 講師

(株)商人舎代表取締役社長

商業の現代化と知識商人の育成を目指し、講演・執筆・研修・研究を行う。結城義晴Blog[毎日更新宣言]はそのベースキャンプ。著書は『1秒でわかる小売業界ハンドブック』(東洋経済新報社刊)『店長のためのやさしい《ドラッカー講座》』(イーストプレス刊)ほか。  
商業のミッションとマネジメントを担当。



## 鈴木哲男 講師

リテイル・エンジニアリング・アソシエイツ代表取締役社長  
日本経営診断学会会員

流通業を中心とした企業コンサルティングで活躍する52週マーチャンダイジングの第一人者。お客様の不満や売場の悩みを解消し、売上げアップ、利益貢献につながる実務指導とプランニングに定評がある。最新著書は『流通RE(リ・エンジニアリング)戦略』(商人舎刊)。

マーチャンダイジング&プロモーションとストアコンパリゾンを担当。



## 白部和孝 講師

シラベ・リテイル・システム研究所代表

流通業における業務改善・情報システムの実践コンサルタントとして活躍中。専門は計数管理、チェーンストア、百貨店、コンピュータメーカー、消費財メーカー、物流企業などを指導する一方、経営誌に多数寄稿。著書は『書いて身につく売場の「数字力」』(商業界刊)ほか。

数字と計数を担当。



## 井坂康志 講師

ドラッカー学会理事・事務局長

上田惇生先生とともに「ドラッカー学会」を立ち上げ、先生が信頼するドラッカー研究者の一人。ものづくり大学特別客員教授。最新著書は『P・F・ドラッカーマネジメント思想の源流と展望』(文眞堂刊)、『自らをマネジメントするドラッカーワーク「フィードバック」手帳』(かんき出版刊)など。

ドラッカー・マネジメントの実践法を担当。

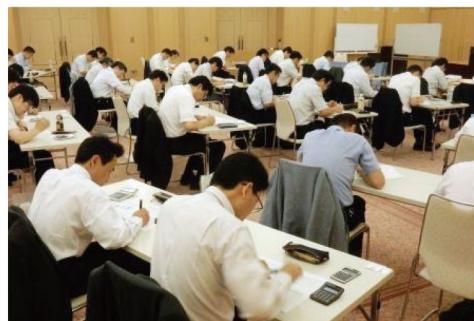


## 高野保男 講師

タクト企画代表取締役

チェーンストアの作業システム立案・改善のトップ・コンサルタント。サミット在籍中に、同社のレイバースケジューリング・プログラムを構築する。作業基準、作業区分、作業量と作業時間を作業的に算出し、作業改善や生産性の向上を実現するアプローチ法は評価が高い。

作業とオペレーション・システムを担当。



2日目、3日目の朝に理解度テストを実施。



Q&Aでは受講生から積極的に質問が飛びます。



2泊3日宿泊講座での楽しみは食事と温泉。

### 受身の学習ではなく、 自ら学び、理解し、考える3日間

- 理解度を測り、自らの強みと弱みを知るためのテストを早朝に2回実施します。
- 学んだことを仕事に活かすために、どんなことを考え、取り組んでいくのか。受講後に、考察レポートの提出を求め、理解度テストとともに、SABCDの5段階で評価します。
- これらの採点・評価を、派遣いただいた企業各社に報告します。優秀者は商人舎ホームページでご紹介します。

### 小売・サービス業に携わる 製配販のミドルマネジメント層が対象

- 小売・サービス業の店長・副店長、部門長・チーフ、本部課長・係長以上のミドルマネジメント層、つまり部下の社員を持つ人々。もちろん自社におけるミドルマネジメントの意義を理解し、改革したいと考えるトップマネジメント層も受けつけます。
- 小売・サービス業の経営と運営を学び実務に活かしたい卸、メーカーのミドルマネジメント・中堅社員にも役立ちます。

## ■第16回ミドルマネジメント研修会概要

- 開催 2019年9月10日(火)～12日(木) 2泊3日
- 申込締切日 2019年8月26日(月)
- 会場 ニューウェルシティ湯河原「大観の間」 \*熱海駅より送迎バスで30分
- 宿泊 ニューウェルシティ湯河原(温泉付き研修ホテル)  
〒413-0001 静岡県熱海市泉107 TEL:0465-63-3721
- 定員 150名
- 受講料 一人 108,000円 (テキスト代、理解度テスト・課題レポート考查料、朝昼夕各2食、2泊宿泊代<相部屋>、消費税)
- 申込方法 申込用紙にご記入の上、FAXでお申し込みください。FAX到着後、ご請求書と受講案内を送付いたします。
- 評価報告 派遣企業様への報告書の送付は課題レポート締切日から約2週間後となります。