商人舎2020年 ミドルマネジメント研修会

中堅幹部育成の大好評セミナー

ドラッカーのマネジメントをベースにした 幹部候補生向け17講座

研修会スケジュール （敬称略）

1日目 13:00▼20:00	私たちの小売流通・サービス産業	結城義晴
	ナレッジ・マネジャーのための マネジメント①	
	52週マーチャンダイジング①②	鈴木哲男
	プロモーション&ストアコンパリゾン	
2日目 8:15▼20:00	第1回 理解度テスト	
	計数の基礎&応用①②③	白部和孝
	ドラッカー・マネジメントの実践法（70分）・Q&A（20分）	井坂康志
	ナレッジ・マネジャーのための マネジメント②③	結城義晴
	リーダーシップとモティベーション①②	
3日目 8:15▼15:20	第2回 理解度テスト	
	作業とオペレーション・システム①②	髙野保男
	リーダーシップとモティベーション③	結城義晴
	［総括講義］自ら、変われ!	

＊各講義間の休憩・昼食休憩を含みます。　＊一部スケジュールを変更する場合があります。

第17回 2020年 **7月7日㊋・8日㊌・9日㊍**

第18回 2020年 **9月8日㊋・9日㊌・10日㊍**

1. 自らのエンジンを持った「脱グライダー型」経営幹部候補、ミドル層養成のための研修会です。
2. 商業に携わるロマンと商人としての志を学びます。
3. ドラッカー・マネジメントをベースとしたポストモダンのビジネス・ナレッジを教授します。
4. 必須の経営知識と現場運営技術を国内最高の講師陣が指導します。
5. 集中して学び、復習・習得し、交流し、自ら変わるハードワークの2泊3日です。

国内最高の講師陣が最新の知識と技術を提供します。※講義順

結城義晴 講師

㈱商人舎代表取締役社長

商業の現代化と知識商人の育成を目指し、講演・執筆・研修・研究を行う。結城義晴Blog［毎日更新宣言］はそのベースキャンプ。著書は『1秒でわかる小売業界ハンドブック』（東洋経済新報社刊）『店長のためのやさしい《ドラッカー講座》』（イーストプレス刊）ほか。

［商業のミッションとマネジメントを担当］

鈴木哲男 講師

リテイル・エンジニアリング・アソシエイツ代表取締役社長
日本経営診断学会会員

流通業を中心とした企業コンサルティングで活躍する52週マーチャンダイジングの第一人者。お客の不満や売場の悩みを解消し、売上げアップ、利益貢献につながる実務指導とプラニングに定評がある。最新著書は『流通RE（リ・エンジニアリング）戦略』（商人舎刊）。

［マーチャンダイジング&プロモーションとストアコンパリゾンを担当］

白部和孝 講師

シラベ・リテイル・システム研究所代表

流通業における業務改善・情報システムの実践コンサルタントとして活躍中。専門は計数管理。チェーンストア、百貨店、コンピュータメーカー、消費財メーカー、物流企業などを指導する一方、経営誌に多数寄稿。著書は『書いて身につく売場の「数字力」』（商業界刊）ほか。

［数字と計数を担当］

井坂康志 講師

ドラッカー学会理事・事務局長

上田惇生先生とともに「ドラッカー学会」を立ち上げ、先生が信頼するドラッカー研究者の一人。ものつくり大学特別客員教授。最新著書は『P・F・ドラッカー―マネジメント思想の源流と展望』（文眞堂刊）、『自らをマネジメントするドラッカー流「フィードバック」手帳』（かんき出版刊）など。

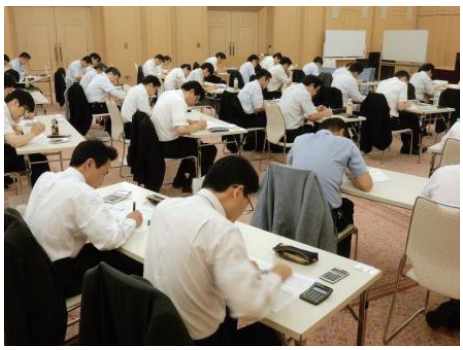
［ドラッカー・マネジメントの実践法を担当］

髙野保男 講師

タクト企画代表取締役

チェーンストアの作業システム立案・改善のトップ・コンサルタント。サミット在籍中に、同社のレイバースケジューリング・プログラムを構築する。作業基準、作業区分、作業量と作業時間を科学的に算出し、作業改善や生産性の向上を実現するアプローチ法は評価が高い。

［作業とオペレーション・システムを担当］



2日目、3日目の朝に理解度テストを実施。

講義後のQ&Aでは受講生から積極的に質問が飛ぶ。

2泊3日缶詰講座での楽しみは食事と温泉。

受身の学習ではなく、自ら学び、理解し、考える3日間

- 理解度を測り、自らの強みと弱みを知るためのテストを早朝に2回実施します。
- 学んだことを仕事に活かすために、どんなことを考え、取り組んでいくのか。受講後に、考察レポートの提出を求め、理解度テストとともに、SABCDの5段階で評価します。
- これらの採点・評価を、派遣いただいた企業各社に報告します。優秀者は商人舎ホームページでご紹介します。

小売・サービス業に携わる製配販のミドルマネジメント層が対象

- 小売・サービス業の店長・副店長、部門長・チーフ、本部課長・係長以上のミドルマネジメント層、つまり部下の社員を持つ人々。もちろん自社におけるミドルマネジメントの意義を理解し、改革したいと考えるトップマネジメント層も受けつけます。
- 小売・サービス業の経営と運営を学び実務に活かしたい卸、メーカーのミドルマネジメント・中堅社員にも役立ちます。

ミドルマネジメント研修会 開催概要

第17回 **2020年7月7日㊋～9日㊍** 申込締切 6月22日㊊

第18回 **2020年9月8日㊋～10日㊍** 申込締切 8月24日㊊

会場 **ニューウェルシティ湯河原「大観の間」**
*熱海駅より送迎専用バスで30分

宿泊 **ニューウェルシティ湯河原**（温泉付研修ホテル）
〒413-0001　静岡県熱海市泉107　TEL：0465-63-3721
*2～5名の相部屋となります。**ご希望のない限り、他企業の方との相部屋となります。**
*全室禁煙となります。
*個室希望の場合、差額料金15,000円を頂きます。
部屋数に限りがありますので、お早めにお申し込みください。

定員 **各回150名**

受講料 **一人　110,000円**
<テキスト代、理解度テスト・課題レポート考査料、朝昼夕各2食、2泊宿泊代（相部屋）、消費税>

申込方法 所定の申込用紙にご記入のうえ、FAXでお申し込みください。
※申込用紙は商人舎ホームページよりダウンロード可能です。
http://www.shoninsha.co.jp/
FAX到着後、商人舎より請求書を発送いたしますので、受講料をお振り込みください。
また、受講ガイドはお申し込み後、順次送付いたします。

お問合わせ 株式会社商人舎事務局担当／鈴木・倉内
電話：045−350−6651　FAX：045−313−1261
mail：mms@shoninsha.co.jp
〒220-0004　横浜市西区北幸2−15−15−201

受講後の課題レポートおよび理解度テストの評価報告について

- 派遣企業様への報告書送付は、課題レポート締切日から約2週間後となります。
- 受講者本人には採点を含めた評価報告書と受講修了書を、派遣企業ご担当者様には、各受講者の5段階評価による成績と全体についての報告を書面でいたします。